



SECRETARÍA DE AGRICULTURA,
GANADERÍA, DESARROLLO RURAL,
PESCA Y ALIMENTACIÓN

SAGARPA

***SISTEMA PRODUCTO VAINILLA
ASOCIACION CIVIL
“UNION REGIONAL DE PRODUCTORES NO
TRADICINALES SIISBIK”***

**Mérida Yucatán.
26 de Febrero de 2009**

ASPECTOS ORGANIZATIVOS

SISTEMA PRODUCTO VAINILLA

ASOCIACION CIVIL

“UNION REGIONAL DE PRODUCTORES NO TRADICIONALES SIISBIK”(S.S.S)

Estado: QUINTANA ROO
Municipio: OTHON P. BLANCO
Comunidades: 10

***(Juan Sarabia, Nuevo Becar, Santa Elena, Rió Escondido,
Francisco Botes, Nicolás Bravo, Huatusco y Xul-ha).***

No. de socios físicos: 260 socios activos
No. Beneficiarios: 320 beneficiarios
Superficie atendida: 72 hectáreas
Nivel de integración: Organización de primer nivel

ASPECTOS ORGANIZATIVOS

❑ PROBLEMÁTICA:

- Bajó Volumen de producción de vainilla
- No hay participación en la fijación de precios o índices internacionales
- Descapitalización del productor primario
- Desconocimiento del proceso productivo y de la planta de vainilla

❑ SOLUCIONES:

Integramos al ***“Sistema Producto Vainilla ” Asociación Civil.***
quien interactúa con la cadena de valor

“Ahora se trabaja mejor juntos lo que en lo individual es más difícil y costoso”.

ASPECTOS TÉCNICOS

PROBLEMÁTICA:

- Nula presencia de centros de Investigación hacia el SP. Vainilla.
- No existe mano de obra calificada para las labores de polinización.
- Aumento de incidencia de plagas y enfermedades en algunas regiones.
- No se cumplen normas fitosanitarias para venta de esquejes y no tiene registro de proveedor ante hacienda y la SAGARPA.

□ SOLUCIONES:

- Contar con una “buena” Institución que nos brinde ese servicio.
- Contar con cursos de procesos de polinización de la flor de vainilla
- Mejorar y enfocar nuestra calidad genética sobre la actividad más rentable (Beneficio, Clasificación, extractos, derivados, las conservas y la elaboración de artesanías)
- Mejorar nuestra Infraestructura productiva, construyendo casas sombras para la producción de la vainilla.

ASPECTOS FINANCIEROS

PROBLEMÁTICA:

- Falta de confianza de las instituciones financieras como Sujetos de Crédito y “No Quieren Prestarnos” por ser proyecto de largo plazo.
- Limitadas e insuficientes Garantías para que nos Presten.
- La falta de Créditos nos limita para Crecer.
- En lo Individual es difícil acceder al Financiamiento.

□ SOLUCIONES:

- Organización y constitución de una Figuras Jurídica SISTEMA PRODUCTO VAINILLA ASOCIACION CIVIL “*UNION REGIONAL DE PRODUCTORES NO TRADICIONALES SIISBIK (S.S.S.)*” que nos ayuda a conseguir el Financiamiento y Subsidios ante diferentes instancias (FIRA, Bancos, Gobierno, ONGs, Fundaciones)

ASPECTOS FINANCIEROS

➤ **Obtuvimos apoyos de la Alianza para el Campo por más de 2.5 millones de pesos en el ultimo periodo de 2 años. (2007-2008).**

➤ **Se trabaja en un plan de negocios que nos ayude a gestionar créditos mediante una FINCA.**

ASPECTOS COMERCIALES

“HAGO DE LA VAINILLA UN NEGOCIO, NEGOCIO CONTIGO Y NO DE TI”

PROBLEMÁTICA:

- **Ventas a Intermediarios (*eslabón en una larga cadena*).**
- **Cada quien vende a como se pueda.**
- **Comprometiendo nuestra producción a través de “contratos y convenios”**
- **Protegiendo a los productores de los “Coyotes”**

□ SOLUCIONES:

- **A Corto Plazo se llego a un acuerdo con la “comercializadora “Davig de México s.a.de c.v.”, para atender la Demanda de la producción de vainilla (verde y beneficiada), (ALIANZA ESTRATÉGICA COMO COMERCIALIZADOR).**

FACTORES DE EXITO

- ✓ Confianza entre el sistema y los productores de vainilla.**
- ✓ Confianza de los productores para organizarse para el desarrollo económico de sus actividades.**
- ✓ Constitución de la figura jurídica adecuada con base en necesidades actuales.**
- ✓ Comunicación permanente**
- ✓ Asesoría técnica especializada y concurrente con universidades.**
- ✓ Proyecto adecuado (habitad forestal).**
- ✓ Apoyos institucionales**
- ✓ Oportunidad comercial de manda mundial a la alza.**

RETOS Y PERSPECTIVAS

Fortalecimiento de la base de conocimiento para la toma de decisiones.

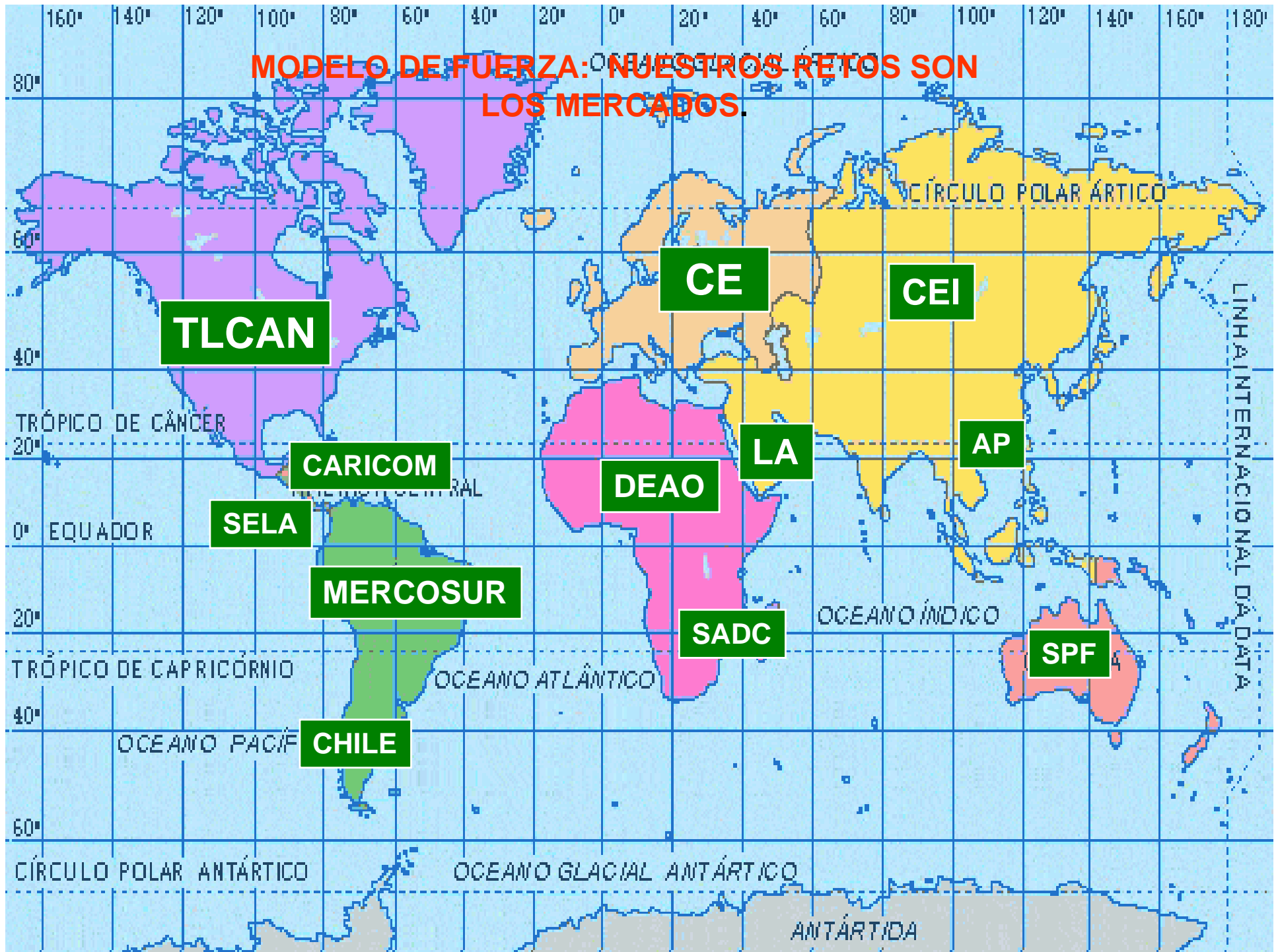
- **Elaboración de manuales para manejo del cultivo, tecnología de riego y fertirrigación y de manejo poscosecha.**
- **Diagnostico tecnológico de la vainilla.**
- **Estudios de potencial productivo.**
- **Monitoreo y actualización de información.**
- ***Perfeccionamiento del modelo de gestión y organización del comité.***
- **Actualización y distribución del padrón de productores por medios electrónicos.**

RETOS Y PERSPECTIVAS

Perfeccionamiento del proceso productivo en los eslabones del sistema producto

- **Implementación de viveros en zona norte y sur del estado de acuerdo con productores.**
- **Construcción y equipamiento con infraestructura de producción tecnificada.**
- **Construcción y equipamiento con infraestructura de selección, tratamiento y empaque de vainas.**
- **Capacitación y actualización a los agentes del sistema.**
- **Planeación para la producción.**
- **Capacitación en manejo de riego por goteo y fertirrigación.**
- **Manejo de cultivos complementarios.**
- **Elaboración de composta.**
- **Estructura de negocios.**
- **Intercambios tecnológicos.**
- **Instalación de 3 módulos de innovación tecnológica.**
- **Establecimiento de áreas naturales protegidas voluntarias.**

**MODELO DE FUERZA: NUESTROS RETOS SON
LOS MERCADOS.**





**Nuestro paradigma y reto es
construir proyectos de
desarrollo con base social**

**Francisco Javier Escárcega Lara.
Representante no gubernamental
siisbik@hotmail.com
Casa 9838330580
Cel. 9831356856**